

ZERTIFIKAT

POLARIS BUSINESS SCHOOL

ENGINEERED
for the RIDE

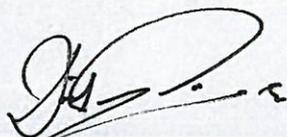
Aline Geyer

hat im September 2011 erfolgreich
an der Polaris Business School **Level 1** teilgenommen

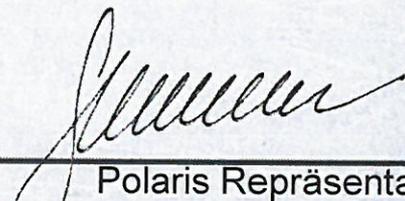
Proaktives Verkaufen und Kommunikation

Die Schulung hat 2 Tage gedauert und folgende Inhalte wurden vermittelt:

- Grundlagen für erfolgreiches Verkaufen
- Konzentration auf Kundenbedürfnisse
- Optimierung des Verkaufsprozesses
- Kundenservice als wettbewerbsfähiges Instrument
- Nachfass- und Folgeaktivitäten
- Wirksame Produktdemonstration



Polaris Trainer



Polaris Repräsentant



POLARIS[®]
BUSINESS SCHOOL